

STRÄHLE + HESS



Mit mehr als 90 Jahren Erfahrung und über 500 Mitarbeitern zählt STRÄHLE+HESS zu den führenden internationalen Anbietern von Spezialtextilien und exklusiven textilen Oberflächendekoren für den anspruchsvollen Automotive Markt.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine/n

Key Account Manager Automotive (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung der Schlüsselkunden und strategische Weiterentwicklung von langfristigen erfolgreichen Kundenbeziehungen
- Wettbewerbs- und Marktbeobachtung, Gewinnung und Implementierung von Neugeschäft
- Allgemeine Produktpräsentation und Produktberatung
- Führen von Preisverhandlungen in Absprache mit der Geschäftsführung
- Organisation des Vertriebsmanagements bzgl. Durchführung und Dokumentation
- Verfolgung laufender Projekte
- Terminplanung (Anlauf-, Auslaufplanung) in Abstimmung mit dem Kunden extern und intern

Unsere Anforderungen:

- Textiltechnische und betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Berufserfahrung im Bereich Marketing und Vertrieb
- Kenntnisse über Methoden und Abläufe in der Automobilindustrie
- Hohe Kunden- und Ergebnisorientierung
- Verhandlungs- und Präsentationsgeschick
- Verhandlungssicheres Englisch und sehr gute MS-Office Kenntnisse

Wir bieten:

- ein interessantes und anspruchsvolles Aufgabengebiet in einem angenehmen Arbeitsklima
- Freiraum für Ideen und Kompetenzen
- Betriebliches Gesundheitsmanagement

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail!

STRÄHLE+HESS GmbH | Im Langen Löchle 4 | D-75382 Althengstett

Tel. +49 (0) 7051 1302-860 | bewerbung@straehle-hess.de | www.straehle-hess.de